



Sono interessata/o ad avere ulteriori informazioni e/o ad aderire alle seguenti proposte:

[] **MEDIATOR MIND MODEL : Formazione alle abilità base dell'Empatia della Comunicazione Nonviolenta: corso di due giornate per un totale di 15 ore suddiviso in due incontri a distanza di 20 giorni.**

Formatori: **Giovanna Castoldi** Trainer internazionale certificata dal Centro per la Comunicazione Nonviolenta e **Avv. Rita De Marco** formata alla Comunicazione Nonviolenta. Il corso si propone di offrire al professionista del conflitto nuove abilità per

- aumentare la propria capacità di equilibrio e presenza sotto lo stress del conflitto,
- sviluppare maggior efficacia nel gestire costruttivamente conversazioni difficili,
- disarmare escalation emotive disfunzionali alla risoluzione della controversia,
- accompagnare le singole parti nell'identificare ed esprimere con più chiarezza i propri obiettivi nell'accordo.

Tra una sessione di formazione e l'altra, per acquisire le abilità, è prevista attività di pratica tra i partecipanti on line o di persona.

Numero di partecipanti minimo 18/25 max.

Costo previsto

€ 130,00 a giornata per gli iscritti al Comitato Avvocati per la Negoziazione

€ 140,00 a giornata per i non iscritti.

€ 160,00 per coloro che al momento dell'iscrizione al corso si iscrivono anche al Comitato Avvocati per la Negoziazione (corso + quota agevolata € 30 iscrizione al Comitato per tutto il 2019).

€ 250,00 per l'intero corso per gli iscritti al Comitato Avvocati per la Negoziazione;

€ 270,00 per l'intero corso per i non iscritti;

€ 290,00 per l'intero corso per coloro che al momento dell'iscrizione al corso si iscrivono anche al Comitato Avvocati per la Negoziazione (corso quota agevolata + € 30 iscrizione al Comitato per tutto il 2019)

oooo oooo

[] **moduli formativi, tra loro indipendenti, ma potenzialmente complementari, della durata di 4 ore ciascuno, specificamente delineati intorno alla figura e alla professionalità dell'Avvocato coinvolto nell'ambito ADR. – I moduli saranno tenuti dall'Avv. Federico Reggio del Foro di Verona. Mediatore e formatore presso organismi accreditati dal Ministero. Dottore di ricerca in Filosofia del Diritto presso l'Università di Padova.**

Di seguito le proposte:

Modulo I: l'Avvocato in mediazione e negoziazione, Strumenti di Analisi della Controversia. 1. Leggere il caso oltre la cornice giuridica. Analizzare la controversia nell'ottica di un negoziato integrativo. 2. Leggere il caso nel suo contesto e nei suoi possibili scenari di sviluppo. 3. La relazione con il cliente nella valutazione di interessi, scenari, rischi e benefici.

Modulo II: Impostazione della strategia negoziale 1. Stili e strategie di negoziato / il negoziato integrativo; 2. La condotta in sede di negoziato e di mediazione fra deontologia, strategia e metodi; 3. La soluzione consensuale come "norma del caso". L'ottica trasformativa.

Modulo III. Strumenti comunicativi. 1. Errori e trappole nel confronto dialogico – saperli riconoscere ed evitare; 2. Il discorso persuasivo: alla ricerca di contenuti condivisi; 3. Strumenti di dialogo nell'assistere il cliente come parte in mediazione o nel negoziato.

Modulo IV. Approfondimenti culturali. 1. Altri ambiti applicativi dell'ADR. La giustizia riparativa in ambito penale; 2. Il *consensus inter partes* in ambito biomedico. Profili di biodiritto.; 3. Comporre il conflitto come arte e ricerca dell'armonia.

Per ogni modulo di **4 ore con un minimo di 8 e massimo 20 partecipanti:**

€ 70,00 per coloro che sono iscritti al Comitato,

€ 90,00 per i non iscritti;

€ 100,00 per coloro che al momento dell'iscrizione al corso si iscrivono anche al Comitato Avvocati per la Negoziazione (corso quota agevolata + € 30 iscrizione al Comitato per tutto il 2019).

Se l'iscrizione avviene contemporaneamente a tutti e quattro i moduli il costo sarà:

€ 270,00 per gli iscritti al Comitato Avvocati per la negoziazione

€ 350,00 per i non iscritti;

€ 300,00 per coloro che al momento dell'iscrizione al corso si iscrivono anche al Comitato Avvocati per la Negoziazione (corso quota agevolata + € 30 iscrizione al Comitato per tutto il 2019).

Contemporaneamente all'iscrizione al corso è possibile acquistare il libro "*Concordare la norma*" di Federico Reggio- Ed. Cleup al prezzo agevolato di € 20,00, anziché 22,00.

o o o o o o o o

[] **Corso di formazione per il mantenimento della qualifica di mediatore professionista** gestito dalla **coach Avv. Tiziana Fragomeni**, Docente del corso di mediazione, negoziazione, gestione dei conflitti istituito dal 2015 presso l'Università degli Studi di Milano. Conduce workshop, corsi ed eventi è autrice di varie pubblicazioni sulla materia.

Il corso di 18 ore per un minimo di 10 e max 30 partecipanti è articolato in modo interattivo.

I^ Giornata: Verrà gestito e illustrato con mappe concettuali il **metodo O.A.S.I. (Osservare, Ascoltare, Sentire, Integrare)** funzionale alla gestione dei conflitti in mediazione.

II^ Giornata: Patti preconfittuali e Mappe dei Principi per la gestione dei conflitti in mediazione.

Costi:

€ 230,00 per i mediatori iscritti al Comitato Avvocati per la negoziazione,

€ 275,00 per i non iscritti.

€ 260,00 per coloro che al momento dell'iscrizione al corso si iscrivono anche al Comitato Avvocati per la Negoziazione (corso quota agevolata + € 30 iscrizione al Comitato per tutto il 2019).

o o o o o o o o

[] **L'INVISIBILE NEL CONFLITTO: Il Metodo O.A.S.I e le sue mappe per la gestione costruttiva dei conflitti in mediazione Le mappe dei principi** - In mediazione uno degli aspetti più difficoltosi da affrontare è aiutare le parti a superare il paradigma di partenza, fondato sulla contrapposizione e sul metodo argomentativo e avversariale degli avvocati che le assistono, per portarle verso il paradigma di arrivo, basato su una visione integrativa dove le parti sono partner che focalizzano le risorse sulla soluzione dei problemi, non sul conflitto e dove è possibile ottenere ciò che per loro è importante –interessi, soddisfazioni di bisogni, sicurezze e benefici – con accordi condivisi.

Gli obiettivi del corso: conoscere il **Metodo O.A.S.I. (Osservare, Ascoltare, Sentire, Integrare)**, progettato per superare le logiche delle contrapposizioni, e le sue mappe sinottiche, grazie alle quali è possibile analizzare una mediazione con una visione d'insieme che coglie tutti gli aspetti più rilevanti di un problema, tecnici e relazionali, facendo uso di strumenti che aiutano le parti a raggiungere soluzioni efficaci e soddisfacenti. In particolare il corso verterà sulla conoscenza dell'innovativo strumento della mappa dei principi da usare in mediazione, o in un tavolo negoziale per favorire un vero e proprio processo partecipato.

L'incontro di 4 ore sarà condotto dall'Avv. Tiziana Fragomeni, Docente del corso di mediazione, negoziazione, gestione dei conflitti istituito dal 2015 presso l'Università degli Studi di Milano.

Costo:

€ 50,00 per gli iscritti al Comitato Avvocati per la negoziazione

€ 70,00 per i non iscritti

€ 80,00 se contemporaneamente all'iscrizione al corso, viene versata la quota di iscrizione per tutto l'anno 2019 al Comitato Avvocati per la negoziazione (50,00 per il corso + 30,00 quota di iscrizione)

Minimo 35 partecipanti.

o o o o o o o o

[] **Comunicazione interpersonale e gestione dei conflitti.**

L'intervento riguarda gli aspetti caratteristici della comunicazione interpersonale nella loro relazione con le cause e le motivazioni dei conflitti.

Gli argomenti trattati vanno dalla analisi delle caratteristiche della comunicazione interpersonale e delle cause del conflitto interpersonale, sino alle strategie di gestione del conflitto.

Il seminario della durata di **2 ore** sarà tenuto **dall'ing. Massimo Malaguti.**

Costo dell'evento:

€ 25,00 per gli iscritti al Comitato Avvocati per la negoziazione

€ 40,00 per i non iscritti

€ 55,00 per coloro che versano la quota di iscrizione al Comitato Avvocati per la Negoziazione per l'anno 2019 (€ 30,00) congiuntamente alla quota scontata di partecipazione al seminario stesso.

Minimo 20 partecipanti

o o o o o o o o

[] **Il marketing della professione.**

Il modulo formativo intende porre le basi per un approccio corretto al tema della comunicazione, nell'ambito delle attività di marketing della professione. L'approccio strategico individua gli strumenti operativi della comunicazione a partire dalla definizione dell'identità distintiva del professionista, attraverso l'analisi del posizionamento professionale e delle sue caratteristiche. L'intervento tratta quindi dei contenuti della promocomunicazione, che vengono sviluppati in coerenza con l'identità e il posizionamento del professionista.

Il seminario della durata di **2 ore** sarà tenuto sempre **dall'ing. Massimo Malaguti.**

Costo dell'evento:

€ 25,00 per gli iscritti al Comitato Avvocati per la negoziazione

€ 40,00 per i non iscritti

€ 55,00 per coloro che versano la quota di iscrizione al Comitato Avvocati per la Negoziazione per l'anno 2019 (€ 30,00) congiuntamente alla quota scontata di partecipazione al seminario stesso.

Minimo 20 partecipanti

o o o o o o o o

[] **L'informazione visiva. Le tecniche di comunicazione per la presentazione visuale dei dati e delle informazioni.**

L'informazione visiva ha assunto un'importanza fondamentale nelle attività professionali, della formazione e della comunicazione pubblica.

Il seminario parte dalla definizione e dai concetti fondamentali della informazione visiva, per illustrarne, quindi, le applicazioni in diversi ambiti. Lo scopo del seminario è fornire ai partecipanti strumenti e indicazioni utili alla applicazione dell'informazione visiva alle loro necessità professionali.

Il seminario della durata di **2 ore**, è la prosecuzione del precedente in materia di marketing della professione da noi organizzato la scorsa primavera e sarà tenuto sempre **dall'ing. Massimo Malaguti.**

Costo dell'evento:

€ 25,00 per gli iscritti al Comitato Avvocati per la negoziazione

€ 40,00 per i non iscritti

€ 55,00 per coloro che versano la quota di iscrizione al Comitato Avvocati per la Negoziazione per l'anno 2019 (€ 30,00) congiuntamente alla quota scontata di partecipazione al seminario stesso.

Minimo 20 partecipanti

o o o o o o o o

[] **Corso di Dizione: Dott.ssa Barbara Giovannelli** laureata in filosofia e in lettere con tesi in fonetica, ha conseguito il dottorato di ricerca in Scienze del Linguaggio. Tiene corsi di dizione dal 1991 presso scuole, associazioni, compagnie teatrali, enti professionali. Ha tenuto un corso di fonetica e dizione presso l'Università di Capodistria.

Il corso è finalizzato all'acquisizione delle tecniche e dei principi di base per parlare in pubblico. Particolare attenzione verrà riservata allo studio degli elementi tecnici che modulano la frase e gli enunciati, nonché all'intonazione e alla corretta pronuncia al fine di migliorare la capacità di argomentazione e persuasione.

Per massimizzare l'efficacia comunicativa verranno apprese tecniche di respirazione e fonazione.

8 incontri di 2 ore ciascuno. Minimo 8 max 10 partecipanti.

Costo:

€ 50,00 per i partecipanti iscritti al Comitato Avvocati per la Negoziazione

€ 70,00 per i non iscritti

€ 80,00 se contemporaneamente all'iscrizione al corso, viene versata la quota di iscrizione al Comitato Avvocati per la negoziazione per tutto l'anno 2019 (50,00 per il corso + 30,00 quota di iscrizione)

o o o o

o o o o

Vi ringraziamo per la collaborazione e, solo ove interessati a essere personalmente avvisati, vi invitiamo a indicare in calce il Vostro recapito e-mail autorizzando il trattamento del dato al solo fine di essere informati dell'attivazione del corso/i da Voi prescelto, preso atto dell'informativa sul trattamento ricevuta in occasione dell'incontro formativo odierno.

Indirizzo e-mail.....

Responsabile trattamento Anna Ferrari Aggradi Presidente comitato Avvocati per la Negoziazione

Si autorizza il trattamento ()

Padova, _____

Firma